

Plaats jezelf als korte keten producent in de kijker

Wat?

Wil je meer potentiële klanten bereiken?

Kent iedereen in jouw regio jou, je aanbod intussen?

Op welke manieren maakte je al reclame over jezelf, je bedrijf, je producten?

Waarom?

Onbekend is onbemind. Vaak kopen mensen niet via korte keten omdat ze de weg naar de korte keten nog niet gevonden hebben. Mensen moeten je weten zitten, je kennen, eventueel een gezicht kunnen plakken op wie achter een product zit.

Door je eenvoudig meer bekend te maken als korte keten-producent, genereer je gemakkelijk meer potentiële kopers.

Stappenplan

- Bedenk welke informatie je wil delen
 - Welke producten bied je aan?
 - Wanneer bied je ze aan (seizoen)?
 - Wanneer is de klant welkom? (openingsdagen en -uren; afhaalmomenten)?
 - Waar kun je kopen (plaats)?
- Zorg dat je bedrijf zichtbaar is als verkooppunt
 - Hang een affiche, vlag, reclamepaneel, bord,...
 - Zet een bord met het assortiment aan de straat
- Zorg dat je bedrijf toegankelijk is
 - Zet de poort open wanneer er kan afgehaald worden
 - Laat geen honden loslopen tijdens de openingsuren
- Gebruik bestaande sociale mediakanalen
 - Schrijf je in op www.lekkerootvlaams.be, dit is helemaal gratis.
 - Schrijf je in op www.rechtvanbijdeboer.be
 - Zoek naar facebookkanalen met leden uit je buurt
 - Post een leuk, kort bericht
 - Vermeld waar, wat, wanneer
 - Plaats een aansprekende foto of kort filmpje bij je bericht
- Maak een eigen facebookpagina
 - Vermeld waar, wat, wanneer, hoe
 - Post geregeld een bericht van tijdens het groeiseizoen, de oogst, de verwerking, de verkoop
 - Vertel een verhaal over je product of je bedrijf. De consument zoekt authenticiteit.
 - Zet je de unieke smaken, passie en ambacht in de kijker.
 - Vraag consumenten om recepten te delen.
- Bekijk ook de niet-digitale mogelijkheden

